



exim

képviseletek

A magyar export támogatása – lehetőségek az EXIM-től

Kenéz Csaba regionális képviseletvezető

Állami exportösztönzés



Külgazdasági és Külügyminisztérium tulajdonosi felügyelete alatt

Stratégiai célok

- a magyarországi exportáló vállalkozások és beszállítóik támogatása
- az exportkapacitások bővítésének finanszírozása és biztosítása
- EXIM exportösztönző stratégiája által meghatározott dinamikus növekedés és aktív hitelkihelyezés

A bank és a biztosító integrációja



EXIMBANK



e x i m

EXPORT BANK BIZTOSÍTÓ

MEHIB

**INTEGRÁLT MŰKÖDÉS
KÖZÖS VEZETÉS
KÖZÖS SZERVEZET**

A versenyképesség fokozása érdekében



EHP

EXPORTÉLÉNKÍTÉSI HITELPROGRAM

Az EHP célja

- a magyar export-szektor, kiemelten a kkv szektor versenyképességének erősítése
- az exportcélú beruházások, ezen keresztül a munkahelyteremtés ösztönzése
- a magyar kkv-k exportpiaci pozíciójának javítása, hazai beszállítói tevékenységük finanszírozási hátterének megerősítése
- a magyar pénzügyi közvetítőrendszer, azaz a bankrendszer hitelezési képességének és készségének erősítése

Bővülés

2012

7 kereskedelmi banki partner, € 150 M keret

- 2 éven túli export előfinanszírozás

2013 március

13 kereskedelmi banki partner, € 400 M keret

- 2 éven túli export előfinanszírozás
- exportcélú beruházási hitel

2014

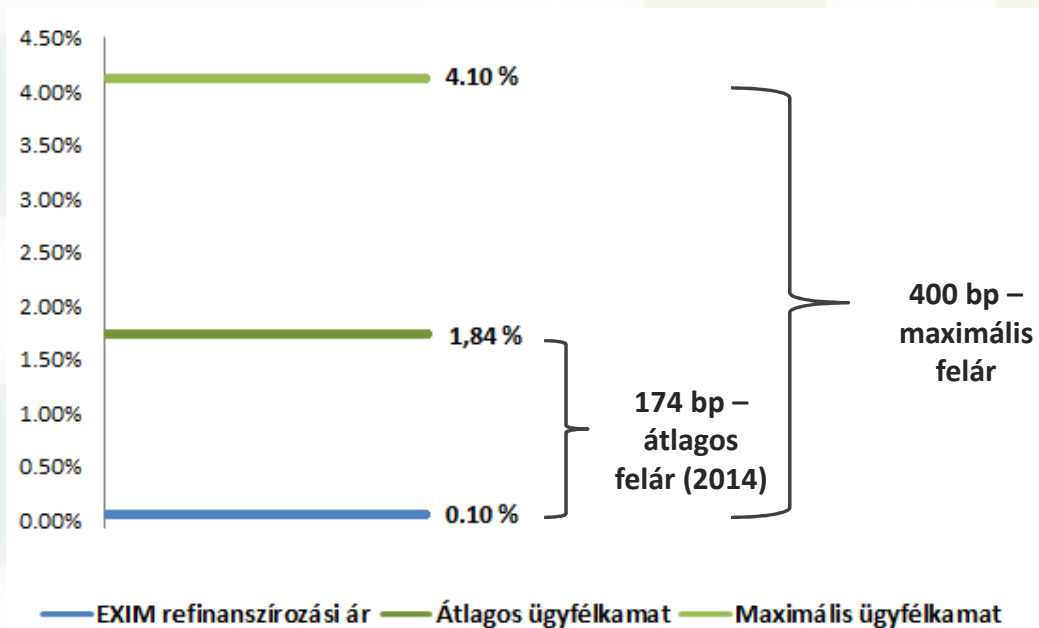
21 hitelintézeti partner, € 1 Mrd keret

- 2 éven túli export előfinanszírozás
 - exportcélú beruházási hitel
- 2 éven belüli export előfinanszírozás
 - lízing finanszírozás
- hitelfedezeti garanciaprogram
 - faktoring refinanszírozás



Feltételek

- 1 MRD EUR keret /folyamatosan bővülő/
- kedvezményes kamatozás
- CIRR 0,96% és EU Referencia kamat: 0,34%
- 4% maximális, 1,74% átlagos marzs



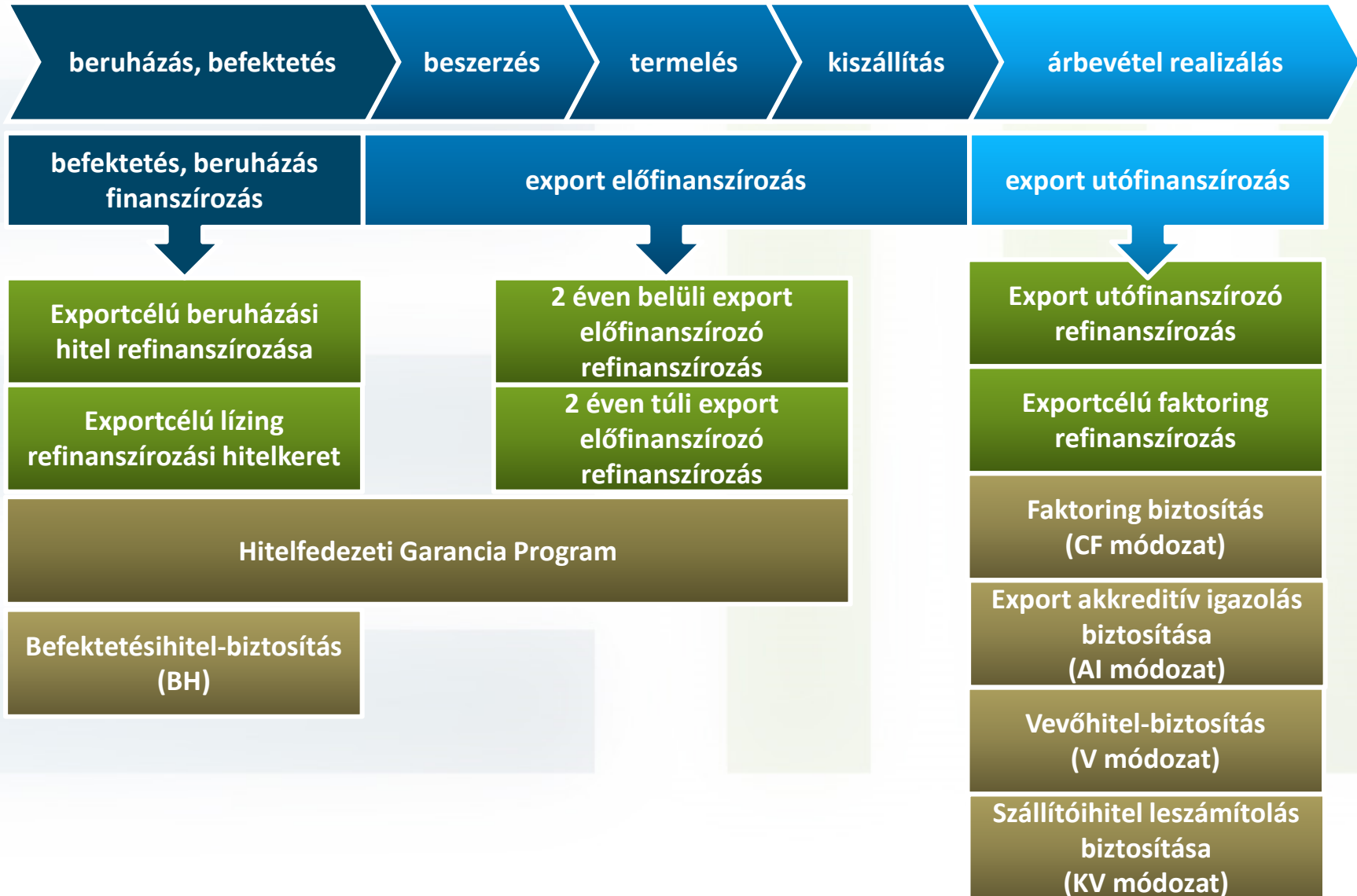
Jelenlegi partnereink



Előnyök

- forgóeszköz-finanszírozás közvetlen áru- és szolgáltatásexporthoz, illetve exporthoz kapcsolódó áru és szolgáltatás beszállítói tevékenységhez
- mikro-, kis- és középvállalkozásoknak
- egyedi konstrukciókban nagyvállalatoknak is /beszállítók erősítése/
- fix kamat
- rugalmas futamidő: 0,5-10 év
- hitelkiváltás, átvállalás
- hitel rendelkezésre tartása folyamatos
- devizanem EUR/USD/HUF
- feldolgozott mezőgazdasági termékek finanszírozhatósága

EHP termékpaletta



Exportfinanszírozási lehetőségek



Export előfinanszírozó hitel

finanszírozás az árbevétel realizálásáig
(fordítható pl. munkabérre, készletezésre, forgóeszköz finanszírozásra)

Exportcélú beruházási hitel

a vállalat még nem exportál, de a jövőben szándékozik; vagy exportál
de exportnövelési céllal bővítené kapacitásait (pl. gyártósor, gép
beszerzés)

Beszállítói hitel

a vállalatnak nincs exporttevékenysége, nem is tervez exportálni,
azonban a vevője tevékenységében exportárbevétel realizálódik
(lehetőség bekapcsolódni nagyvállalatok beszállítói láncába)

Exportfinanszírozási lehetőségek

Vevőhitel

a hitel adója a külföldi vevő
(bizonyos országokban bankközi vevőhitelkeret)

Exportcélú lízing

ha az exportőr a beruházását nem hitelből, hanem lízingből
szeretné finanszírozni

Kockázatvállalási eszközök

Rövidlejaratú biztosítás

halasztott fizetés miatt fellépő kockázatot vállalja át az EXIM

Közép- és hosszú lejáratú biztosítás

a nagy volumenű, jellemzően közép- vagy hosszú lejáratú exportügyletek projektek, külföldi befektetések kockázatainak lefedésére

Kereskedelmi garanciák

az exportszerződés alapján teljesítési, előleg-visszafizetési, vagy szavatossági garanciát kell kibocsátani

Hitelfedezeti garancia

az EXIM átvállalja a visszafizetés kockázatának egy részét, így kockázatosabb ügyfelek is finanszírozhatók

EXIM Képviseletek

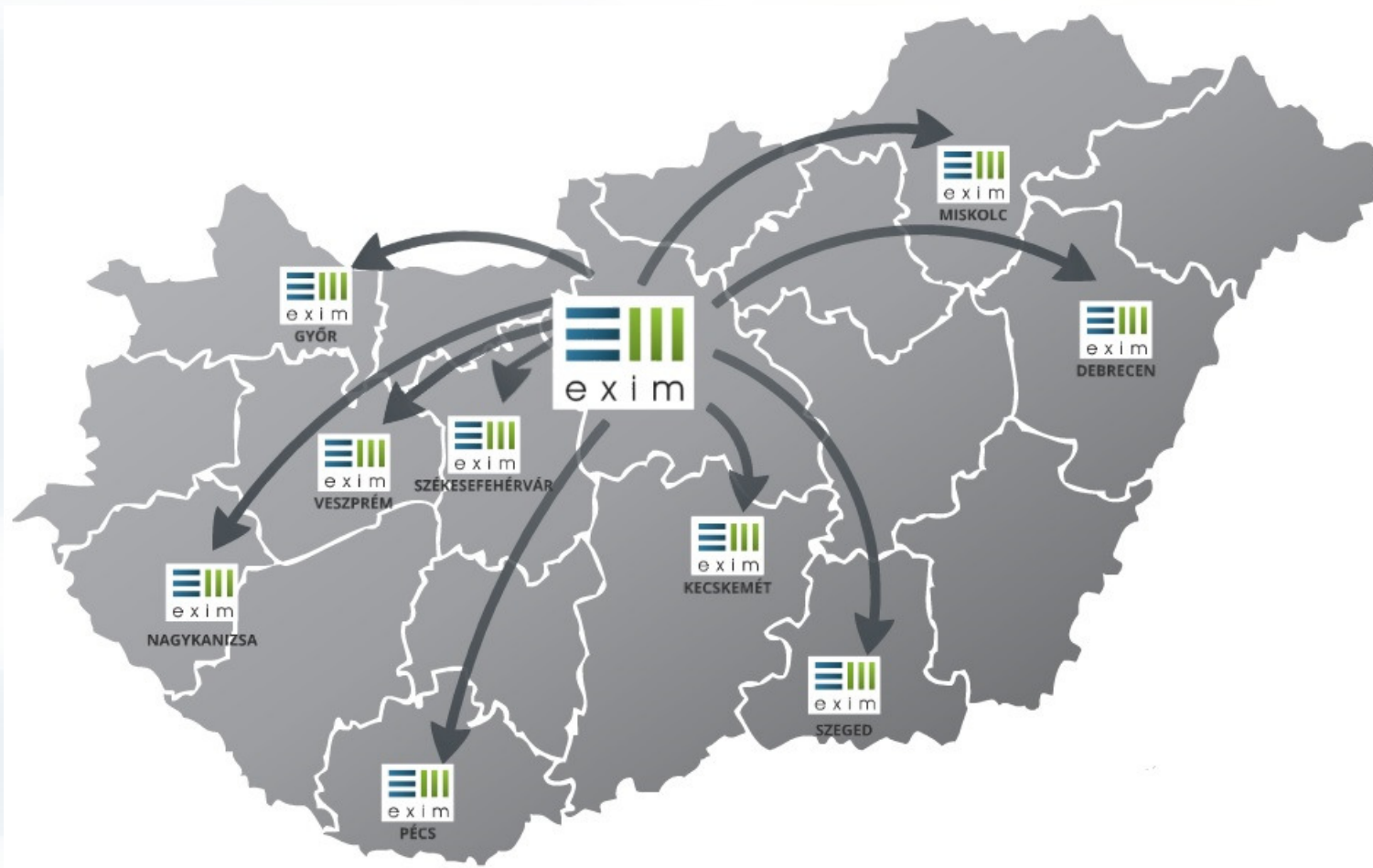


e x i m

k é p v i s e l e t e k

- kiemelt célcsoport: kkv szektor (exportőrök és beszállítók)
- cél: hatékony elérés a vállalkozások székhelyéhez közel

Képviseleti irodák helyszínei



Képviseleti irodák

- nem bankfiókok, hanem kirendeltségek
- szervezet: 3-4 fő irodánként
- területi lefedettség: vállalkozásokhoz, regionális gazdasági központokhoz, valamint hitelintézeti régiós központokhoz közel

A képviseleti hálózat célkitűzései

1. Kapcsolattartás a helyi vállalkozásokkal



- ügyféltájékoztatás, edukáció
- ügyféltalálkozók, ügyféltárgyalások
- igények (kérelmek) előszűrése
- közvetítés az ügyfél és az EXIM központi munkatársai között
- több ügyfelet érintő találkozók, workshop-ok szervezése és lebonyolítása

**az EXIM termékei által nyújtott előnyök
ismertségének növelése**

A képviseleti hálózat célkitűzései

2. A hitelintézeti partnerség erősítése



- kapcsolatépítés a partner bankok helyi képviselőivel
- bankok értékesítési szakembereinek termékszintű képzése
- közös ügyféltárgyalások
- részvétel előadóként a banki partnerek által szervezett workshop-okon
- helpdesk: kérdések, problémák megválaszolása/megoldása

A képviseleti hálózat célkitűzései

3. Kapcsolattartás egyéb helyi partnerekkel



- önkormányzatok: helyi településvezetők, képviselők
- egyéb kormányzati szervek
- állami és civil gazdaságösztönző, exportösztönző szervezetek (HIPA, MNKH, helyi illetőségű kamarák, érdekképviselői szervek)

**hatékony információáramlás kialakítása,
partnerekkel közös fórumok,
szakmai rendezvények szervezése**

Újdonságok 2015

- Versenyképességet javító hitel
- Beszállítói termékcsomag
- „Exportra fel!” Exportélénkítő fórumorozat

Versenyképességet Javító Hitelek

új mandátum: belföldi finanszírozás

- EU-s állami támogatási szabályok alapján
- kkv-k számára
- beruházás és forgóeszköz-finanszírozás
- közvetlenül és EHP keretében is
- program indulása: 2015. I. negyedév

Versenyképességet Javító Hitelek



belföldre értékesítő vállalkozások számára is

Belföldi Beruházási Hitel

- hazai KKV-k belföldön megvalósuló új beruházásaihoz kamattámogatott finanszírozás
- tárgyi eszköz, immateriális javak és bérköltések finanszírozása
- új szolgáltatási, tevékenység- vagy kapacitásbővítési, illetve hatékonyságnövelési céllal

Belföldi Forgóeszköz Hitel

- hazai KKV-k pótlólagos forgóeszköz finanszírozásához kamattámogatott finanszírozás
- a Belföldi Beruházási Hitelhez kapcsolódóan, vagy önállóan is igénybe vehető

Beszállítói termékcsomag

fókuszban az exportőrök közvetlen beszállítói

- 2 éven túli export előfinanszírozás beszállítók részére
- 2 éven belüli export előfinanszírozás beszállítók részére
- Exportcélú beruházási hitel beszállítók részére

közvetlenül és EHP keretében egyaránt

„Exportra fel!”

- fórum sorozat az EXIM és a KKM közös szervezésében
- az EXIM képviseletek városaiban
- az egységes külgazdasági ösztönzőrendszer bemutatása
- lehetőség személyes konzultációra
- tapasztalatcsere



e x i m

EXPORT BANK BIZTOSÍTÓ

Magyar Export-Import Bank Zrt.

Magyar Exporthitel Biztosító Zrt.

Köszönöm megtisztelő figyelmüket!

Elérhetőségek:

Képviselési Iroda: 6720 Szeged, Dugonics tér 3.

Székhely: 1065 Budapest, Nagymező u. 46-48.

Telefon: +36 (1) 374 9100 / Telefon: +36 (1) 374 9200

Fax: +36 (1) 269 4476 / Fax: +36 (1) 269 1198

Web: www.exim.hu

Email: exim@exim.hu